



Garage Vancayzele – B2B accountmanager Zuid-West- [MEDISCH LABO BRUYLAND] Vlaanderen

Een dag in het leven van onze Fleet Manager

Zuid-West-Vlaanderen | Toyota & Lexus | B2B

Je bouwt actief mee aan het fundament van onze fleet-aanpak. Als expert en vertrouwenspersoon van bedrijven ben jij hét gezicht van Toyota en Lexus in de bedrijfsweld.

Jij jaagt kansen op. Je bent een echte hunter: je spot opportuniteiten, spreekt bedrijven aan, bent aanwezig op netwerkevents, beurzen en via LinkedIn. Jij weet waar de beslissers zitten – en hoe je hun vertrouwen wint.

Je voert strategische gesprekken. Je duikt in het verhaal van de klant, brengt hun mobiliteitsnoden in kaart en adviseert met kennis van zaken.

Je denkt vooruit. Met maatwerkoplossingen op vlak van wagenpark, fiscaliteit en inrichting van bestelwagens ben jij hun mobiliteitspartner op lange termijn.

Je begeleidt elk dossier van A tot Z. Je werkt offertes uit, volgt bestellingen op en zorgt voor een vlotte communicatie tot aan de levering.

Je rapporteert rechtstreeks aan de zaakvoerder en beheert je regio met een grote dosis zelfstandigheid.

Toyota en Lexus behoren tot de absolute top van de automarkt. Met sterke merken, geavanceerde technologie en een stevige positie in de particuliere markt, zijn we klaar voor de volgende stap: onze B2B-fleetdivisie stevig op de kaart zetten in Zuid-West-Vlaanderen.

Have we met?

We zoeken een ervaren B2B-profiel met commerciële voelsprietten én een liefde voor mobiliteit.

Je bent iemand die:

- al een paar jaar meedraait in sales of accountmanagement **binnen de B2B-wereld**;
- **energie haalt uit prospectie** en het binnenhalen van nieuwe klanten;
- autonoom werkt, maar ook een teamspeler is;
- **inzicht heeft in fiscaliteit, mobiliteitsoplossingen** en/of LCV (of bereid is hierin te groeien);
- professioneel communiceert in het Nederlands, Frans en Engels.

Jij denkt niet in targets, maar in partnerships – en net daardoor behaal je je doelen.

Wat mag je verwachten?



Een plek waar je je meteen thuis voelt: verschillende vernieuwde showrooms en een werkgever die jouw drive belooft. Als fleetverkoper kies je de vestiging die je volgens je eigen (privé) agenda het best past.

Je krijgt een mooi vast brutoloon (o.b.v. ervaring), een interessant commissiesysteem, een bedrijfswagen met tankkaart en extra's zoals maaltijd- en ecocheques.

Dankzij opleidingen van Toyota HQ blijf je scherp in je vak.

Ons team?

Verspreid over drie sites, maar hecht en altijd in contact. Via onze Whatsappgroep is elke insider, vraag, grapje en/of felicitatie voor een collega snel verstuurd en is iedereen altijd up to date.

En naast al dat harde werk? Dan maken we tijd voor verbinding: minstens één keer per jaar trekken we er samen op uit met het hele team – partners en kinderen inbegrepen.

<https://www.vancayzeele.be/>