



## Garage Vancayzeele - Junior Sales Advisor, Roeselare

### Een dag in het leven van onze junior sales advisor...

*Toyota Vancayzeele is met zijn drie vestigingen in Ieper, Kortrijk en Roeselare een gevestigde waarde binnen Zuid-West-Vlaanderen. Tot op vandaag is Toyota nog steeds 's werelds grootste automerk én een mooie tweede op de B2C-markt qua verkoop van wagens. Ons team groeit alsmaar verder...*

Je komt terecht in een gloednieuwe vestiging (open sinds 2019) van Toyota langs de ring in Roeselare, wat wil zeggen dat het vanuit Ieper - Kortrijk - Roeselare makkelijk bereikbaar is. Een West-Vlaams familiebedrijf met zaakvoerders die ook nog dagdagelijks operationeel meewerken en tussen hun collega's plaatsnemen.

Als **Junior Sales Advisor** ben jij verantwoordelijk voor alles wat in de showroom, op de website, op de parking, ... kortom: in de kijker staat. Je start met het ondersteunen van de senior sales bij verkoopadministratie en aflevering.

Gaandeweg word je meegenomen en opgeleid in het effectieve salesproces van A tot Z: Je gaat het gesprek aan met je (spontane) bezoekers in de toonzaal, bevrageet duidelijk en tactvol wat zij verwachten en/of zoeken. Je neemt hen mee doorheen de showroom om hen de juiste modellen voor te stellen. Je bezorgt hen de nodige informatie en legt - indien nodig - een testrit vast.

Heb je een akkoord? Yes! Je start (en volgt) de volledige administratie hieromtrent zelf op, zo ben je altijd op de hoogte van de stand van je verkoop: je onderhoudt contacten met banken, financieringsinstellingen, verzekeringsmaatschappijen, ...

Doorheen het ganse proces hou je de klant op de hoogte.

Je wordt nauw begeleid door onze senior sales en zaakvoerder tijdens je opleidingsperiode.

### Have we met?

Je bent op zoek naar een job die draait rond sales, want je wil de wagen verkopen en niet alleen het merk? Je houdt van variatie in je job: veel sociaal contact met wat administratie? Je hebt een sterk fiscaal inzicht? We maken graag kennis met

jou!

Op het juiste moment weet je je empathische kant naar boven te halen, en voel wanneer het nodig is om de extra push te geven om tot een verkoop te komen. Je spreekt met passie over wagens en weet het juiste type aan de juiste klant te linken.

Ook administratief cijfermatig kan je uit de voeten, een FSMA-attest (behalen) is een must! Daarnaast verwachten we dat je ook een verkoop kan afsluiten in een vreemde taal, Frans en Engels komen in onze regio het meest naar voor!

## Wat mag je verwachten?

Je krijgt een vast loonpakket dat bestaat uit: een **vast brutoloon**, een **bedrijfswagen met tankkaart, maaltijdcheques van €8; ecocheques van €250**. Je werkt uiteraard ook met een **interessant commissiesysteem**.

Je komt terecht in een **hecht team met ervaring**, verspreid over drie sites, maar je behoudt wel je vaste stek en collega's in Kortrijk. Via onze Whatsappgroep is elke insider, vraag, grapje en/of felicitatie voor een collega snel verstuurd en is iedereen altijd up to date! Daarnaast staat er ook (minstens) 1 keer per jaar een uitstap met alle collega's (partner en kids) op het programma.

Je start om 9u 's morgens, neemt een uurtje pauze over de middag en sluit om 18u, samen met alle collega's, de werkdag af. Op zaterdag werk je van 9u tot 12u, in de namiddag van 14u tot 17u. Je hebt een (vaste) vrije dag naar keuze hierdoor tijdens de week.

Er worden een tiental opleidingsdagen vanuit de Toyota HQ voorzien om sales kennis bij te schaven.

En op vrijdag... is het tijd voor het croque monsieurs!

<https://www.vancayzeele.be/>