



Garage Vancayzeele – Sales Advisor, Roeselare

Een dag in het leven van onze sales advisor...

Toyota Vancayzeele is met zijn drie vestigingen in Ieper, Kortrijk en Roeselare een gevestigde waarde binnen Zuid-West-Vlaanderen. Tot op vandaag is Toyota nog steeds 's werelds grootste automerk én een mooie tweede op de B2C-markt qua verkoop van wagens. Ons team groeit alsmaar verder...

Bij Toyota Vancayzeele draait alles om beleving, vertrouwen en drive – letterlijk én figuurlijk. Als Sales Advisor ben jij degene die onze klanten in beweging zet. Niet door te pushen, maar door te luisteren, te begeleiden en te overtuigen.

Jij ziet een klant nog voor ze de deur binnen zijn. Je voelt meteen aan wie voor een gezinswagen komt en wie droomt van hybrid power.

Je neemt de lead in elk gesprek. Met flair en empathie ontdek je wat mensen écht nodig hebben – en nog niet wisten dat ze wilden.

Je leidt hen door de showroom alsof het jouw persoonlijke terrein is. Modellen tonen, testrit regelen, deal sluiten: dat is jouw comfortzone.

Je volgt elke verkoop zelf op van A tot Z. Administratie, offertes, contact met banken of leasingmaatschappijen? Jij houdt de touwtjes strak in handen.

Jij bent het aanspreekpunt, ook na verkoop. Klanten vertrouwen op jouw opvolging en advies.

En het beste? Je werkt in onze moderne vestiging in **Roeselare**, vlot bereikbaar vanuit de hele regio. Geen afstandelijke hoofdzetelcultuur, maar een **familiaal team** waar iedereen meedenkt – inclusief de zaakvoerders.

Have we met?

Je bent op zoek naar een job waar je je commerciële talent en autokennis écht kan inzetten? Je hebt al geproefd van het salesvak in de autosector en bent klaar voor een volgende stap? Mooi zo – dan zijn wij op zoek naar jou!

Je houdt van variatie: een vlotte babbel met klanten, cijfers in de vingers, administratie die klopt. Je weet hoe je iemand begeleidt in een verkooptraject, zonder te pushen – maar altijd met overtuiging.

Je spreekt met passie over wagens, weet klanten écht te adviseren en koppelt het juiste model aan de juiste persoon. Je hebt voeling met financiering, fiscale voordelen en weet hoe je een dossier opbouwt dat klopt van begin tot einde.

Een FSMA-attest (of de bereidheid om het te behalen) is een must.

Frans en Engels? Dat zijn voor jou geen struikelblokken, maar extra tools om ook anderstalige klanten professioneel te woord te staan.

Wat mag je verwachten?

Je krijgt een vast loonpakket dat bestaat uit: een **vast brutoloon**, een **bedrijfswagen met tankkaart**, **maaltijdcheques van €8**, **ecochèques van €250**. Je werkt uiteraard ook met een **interessant commissiesysteem**.

Je komt terecht in een **hecht team met ervaring**, verspreid over drie sites, maar je behoudt wel je vaste stek en collega's in Roeselare. Via onze Whatsappgroep is elke insider, vraag, grapje en/of felicitatie voor een collega snel verstuurd en is iedereen altijd up to date! Daarnaast staat er ook (minstens) 1 keer per jaar een uitstap met alle collega's (partner en kids) op het programma.

Je **start om 9u 's** morgens, neemt een **uurtje pauze** over de middag en **sluit om 18u**, samen met alle collega's, de werkdag af. **Op zaterdag werk je van 9u tot 12u, in de namiddag van 14u tot 17u**. Je hebt een (vaste) vrije dag naar keuze hierdoor tijdens de week.

Er worden een tiental opleidingsdagen vanuit de Toyota HQ voorzien om sales kennis bij te schaven.

En op donderdag... is het tijd voor het croque monsieurs!

<https://www.vancayzeele.be/>

